

Die Nord Leasing GmbH - auch weiterhin der verlässliche Partner für den Mittelstand in besonderen Situationen

Liebe Geschäftspartner,

seit ihrer Gründung im Jahr 2010 hat die Nord Leasing GmbH stets allergrößten Wert auf den unmittelbaren Austausch mit Kunden und Geschäftspartnern gelegt und mit einem klaren Fokus auf persönliche Begegnungen das Fundament für viele ausgesprochen stabile und erfolgreiche Beziehungen gelegt. Weder die Anzahl der von uns besuchten Veranstaltungen und schon gar nicht die der Kundentermine lassen sich rückblickend beziffern. Klar ist allerdings, dass diese vielfältigen Kontakte die wesentliche Basis für die Finanzierungen der Nord Leasing sind, bei denen es stets darum geht, Produktionsunternehmen durch Sale & Lease Back rasch Liquidität zuzuführen.



Die aktuell noch geltenden und sich hoffentlich zügig auflösenden Corona-bedingten Beschränkungen befördern eine Überlegung, mit der wir uns schon länger tragen. Wir möchten den unmittelbaren persönlichen Dialog durch elektronische Kommunikation ergänzen – keinesfalls ersetzen. Und so lassen wir Ihnen heute erstmalig eine E-Mail zukommen, in deren Mittelpunkt wir unser diesjähriges Unternehmensjubiläum stellen.

Wir freuen uns sehr, in den kommenden Wochen wieder viel intensiver direkte Gespräche führen zu können und interessante Projekte mit Ihnen zu erörtern und umzusetzen.

Herzliche Grüße,

Ihr

Thomas Vinnen



Geschäftsführender Gesellschafter



Lassen Sie uns einen Moment innehalten und auf die vergangenen Jahre blicken. In der Rückschau sehen wir:

- **10 Jahre harte Arbeit,**
- **10 Jahre intensive, gute und erfolgreiche Zusammenarbeit mit Ihnen,**
- **10 Jahre überwiegend glückliche Momente.**

Einen Teil dieses Glücks wollen wir weitergeben! In unserem Jubiläumsjahr geben wir den Zehnten an gemeinnützige Organisationen.



Die Corona-Krise hinterlässt tiefe Spuren in fast allen Bereichen des Wirtschaftslebens. Als Finanzierungspartner des Mittelstandes gehört die Nord Leasing zu den Berufsoptimisten, und so glauben wir fest an eine sich rasch wieder zeigende positive Dynamik. Daher unterstützen wir gerade auch in diesen Zeiten Produktionsunternehmen mit der Zuführung frischer Liquidität. Wer sich jetzt finanzielle Spielräume eröffnet und dabei mehr Unabhängigkeit von traditionellen Banken erlangt, erweitert die Handlungsoptionen, um schwungvoll die Krisenmonate hinter sich zu lassen. Bei unserem Sale & Lease Back stellen wir auch weiterhin maßgeblich auf den Zeitwert des Maschinenparks ab. Gemeinsam mit unserem professionellen Bewertungspartner sind wir auch in den aktuell herausfordernden Zeiten in der Lage, neue Finanzierungen aufzusetzen. Wir freuen uns, wenn wir gerade jetzt unseren und Ihren Kunden und Mandanten neuen Schwung verschaffen können! Lassen Sie uns über Ihre Finanzierungsvorhaben und Liquiditätsanforderungen sprechen – wir sind gern für Sie da!



Thomas Vinnen

Geschäftsführender
Gesellschafter

+49 40 33 44 155 155

vinnen@nordleasing.com



**Ekkard Froböse-
Ostwald**

Vertriebsleitung

+49 40 33 44 155 126

froboese@nordleasing.com



Samuel Gmeinder

Vertrieb

+49 40 33 44 155 123

gmeinder@nordleasing.com



Bernd Breininger

Vertrieb

+49 40 33 44 155 125

breininger@nordleasing.com