



Nord Leasing Newsletter » 6/2023

M&A im Mittelstand: Reicht das Geld?

NordLeasing 

Liebe Geschäftspartnerinnen und Geschäftspartner,

in der Welt des Mittelstands ist eines klar: Erfolg erfordert Wachstum, und Wachstum erfordert finanzielle Ressourcen. Doch was tun, wenn die geplanten Schritte größer sind als das verfügbare Budget?

Genau hier setzt der neue Artikel von unserem Geschäftsführer Thomas Vinnen in der Unternehmeredition an: „M&A im Mittelstand: Reicht das Budget?“

Gehen Sie mit uns auf eine spannende Reise durch die Herausforderungen und Möglichkeiten, denen sich mittelständische Unternehmen auf ihrem Weg zum Erfolg gegenübersehen und entdecken Sie die Denkweisen, Strategien und Ratschläge, die helfen können, die Wachstumsziele zu verwirklichen, auch wenn die finanziellen Mittel begrenzt scheinen.

Doch das ist noch nicht alles. In diesem Artikel erfahren Sie mehr über Sale & Lease Back, das einen erheblichen finanziellen Spielraum verschaffen kann. Diese sehr bekannte, aber nicht in gleichem Maße angewendete, Finanzierungsmethode bietet eine Möglichkeit, die betrieblichen Ressourcen intelligent einzusetzen und den Wachstum eines Unternehmens aus einer soliden Basis heraus zu beschleunigen.

Wir wollen Ihnen außerdem nicht nur Theorien präsentieren, sondern auch einen Blick hinter die Kulissen gewähren. In unserem Erfolgsbeispiel beleuchtet Thomas Vinnen die Geschichte der Procast Guss GmbH, die mithilfe von Sale & Lease Back ihre Wachstumsambitionen erfolgreich in die Realität umgesetzt hat.

Klicken Sie auf den Button, um den kompletten Artikel zu lesen und neue Perspektiven zu entdecken.

Wir wünschen Ihnen eine spannende Lektüre!

[ZUM ARTIKEL](#)